014	UTBM service communication	L'Est Républicain	19 janvier 2013
		Région	MABI - innovation - prix stars et métiers

**Economie** Une croissance à deux chiffres et « des innovations à transformer en chiffre d'affaires »

## Mabi: l'innovation pour moteur

**Belfort.** Un prix national en 2012... Et 2013, une 13 heureuse année pour Olivier Bidaux ? Le jeune chef d'entre-prise de Botans, à la tête de Mabi depuis ses 23 ans, dé-marre sur les chapeaux de roues avec la mise sur le mar-ché de trois innovations destinées aux professionnels du bâtiment. Bien implanté en Allemagne et en Suisse, il es-père pénétrer de nouveaux marchés à l'export. « Il nous faut désormais transformer les innovations en chiffre d'affaires », résume le spécialiste du matériel de protection et de rénovation durable des bâtiments

Pas le temps de savourer le prix national de «Stratégie prix national de « Stratégie globale d'innovation », men-tion spéciale « entreprise ar-tisanale dans l'Europe » reçu début décembre au Théâtre de Paris, en présence du mi-nistre de l'Artisanat, Sylvia Pinel, dans le cadre du con-cours Chrot Métion Un moure cours Star et Métier. Un mo-ment de reconnaissance nationale qui a soudé l'équipe, composée de quinze personnes. « Je tenais à ce que nous montions tous sur scène. Ce prix n'est pas le mien, c'est le nôtre. Il est collectif ». Maintenant, il faut « vendre

pour pouvoir grandir ». « Ga-



■ Olivier Bidaux, 33 ans, de Botans, est allé chercher son prix national avec l'ensemble de son équipe.

gner des parts sur un marché mâture » avec des produits qui ont déjà fait la réputation de Mabi, comme la machine à souffler les isolants, la nouvelle gamme de marteaux-piqueurs dont l'ergonomie a été améliorée grâce à un par-tenariat avec un laboratoire de recherche de l'UTBM, l'école d'ingénieurs du nord Franche-Comté. « La clé de la réussite : écouter la demande du client et s'adapter, voire créer », retient Olivier Bi-daux, qui a dû reprendre dans l'urgence la direction de

la société après le décès de son père et compte désor-mais dix ans d'expérience au poste de PDG et de manager.

## Innovations

2012 était une année de croissance. « Nous sommes passés de 2 à 2,2 millions d'euros de chiffres d'affai-res ». L'Allemagne est un client précieux : exigeant, ri-goureux, il a permis de faire avancer l'innovation grâce à des demandes précises. En 2013, la petite société du Territoire de Belfort se diversifie

et voit plus grand. Lancement et voit plus grand. Lancement tout d'abord d'un système d'injection pour consolider les bétons, utile à l'entretien et la réparation des ponts, ou des centrales nucléaires. « Nous avons conçu un système permettant d'injecter une résine à très haute pres-sion ». Le marché est « énor-me et très technique ». La phase d'industrialisation va débuter, après des essais va-

lidés par un client suisse. Seconde innovation 2013 l'ergonomie accentuée dans la gamme Scap'Air, amélio-

## **Des brevets** depuis 1969

Mabi, forte de nombreux brevets, applique le principe de « plus facile, plus rapide » pour améliorer ses produits. 1969 : premier brevet d'invention de l'injecteur pour le traitement à cœur des char-pentes. **1985** : invention brevetée du Scrap'Air pour le décapage des bois, murs et sols. **1992** : invention breve-tée de l'injecteur pour le traitement à cœur des maconneries. 2004 : premier site d'assistante technique par vidéo de maintenance en ligne.

rant performance et sécurité. Enfin, mise sur le marché en fin d'année d'un nouveau procédé permettant de lutter contre les termites. Encore un marché prometteur. «La un marche prometteur. «La force de l'équipe est de parta-ger un but et d'être dans une démarche de changement permanent » décrypte Olivier Bidaux, soucieux de conser-ver une vision globale et de partager avec ses salariés. La suite aux salons Bauma de Munich, et à Batimat à Paris. Christine RONDOT